

OPLOSSINGSGERICHTE PRODUCENT VAN VLOERSYSTEMEN

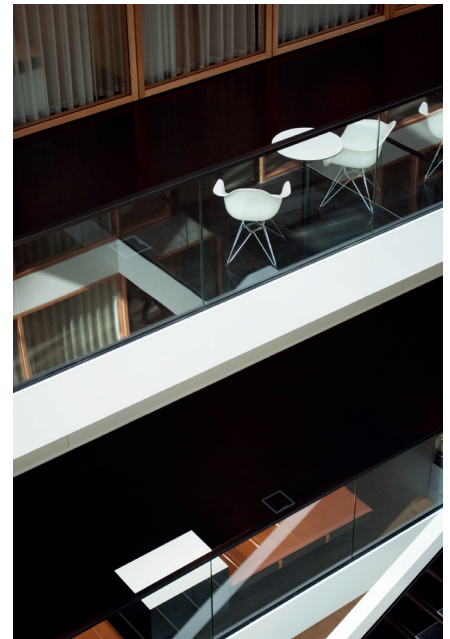
HURKMANS PLAATWERK



Voor Hurkmans Plaatwerk (HPL), producent van vloersystemen, houdt het werk niet op bij het ontwikkelen en in de markt zetten van hun producten. Sterker nog, daar begint het pas voor de producent uit Beek en Donk. “We hopen juist dat architecten en aannemers hun problemen bij ons neerleggen, dan vinden wij de oplossing wel.” Hoewel de naam HPL niet overall bekend is, produceert het bedrijf al meer dan 15 jaar vloerdozen. “Lang zijn onze producten verkocht onder andere namen, zoals Velox, Tetra en Servicebox”, legt Gerwin Hulsen, Hoofd Marketing bij HPL. “Daardoor kent niet iedereen onze naam, maar onze producten zitten wel in het overgrote deel van de Nederlandse kantoren. Projecten waar we aan hebben meegewerkt zijn bijvoorbeeld het Grotiusgebouw in Nijmegen, De Rotterdam, Stadskantoor Utrecht, Strijp-S gebouw Anton en Gerard, DUO2 Groningen en het Stedelijk Museum Amsterdam. Vaak beginnen projecten met alleen de vloersystemen, maar komen hier gaandeweg ook andere aanvragen bij in de vorm van maatwerk.”

VLOERDOZEN OP MAAT

Creatief meedenken is een van de vaste onderdelen in de werkwijze van HPL. Bij zeker de helft van de grote projecten levert het bedrijf vloerdozen op maat. “De stopcontacten kopen we in, verder maken we nagenoeg alles zelf. Het plaatmateriaal wordt met een lasersnijmachine gesneden en met kantbanken gevouwen. Dan volgen de montage en keuring, want alle afgemonteerde producten krijgen een CE-keurmerk mee”, legt Hulsen uit. De vragen die HPL krijgt, lopen enorm uiteen. Zo wilde een hogeschool graag sloten op het vloersysteem, zodat de klapdeksels niet misbruikt zouden kunnen worden



als doelpalen. Bij de restauratie van het voormalig gebouw van het Ministerie van Economische Zaken in Den Haag (Bezuidenhoutseweg 30), dacht HPL mee over een bijzonder ondiep vloerconcept. “Zonder teveel in de vloer te hakken, vanwege de vloerverwarming, wilden ze een goot waar later nog nieuwe bekabeling in kan worden gelegd. Dus hebben we een open vloergootsysteem geleverd van slechts drie centimeter diep.”

HOGE STANDAARD

Voor HPL zijn al die vragen en aanpassingen geen lastig onderdeel van het productieproces. Integendeel, ze horen heel graag over alle onmogelijkheden van hun standaardproducten. “De klantvragen gebruiken we om standaardproducten te innoveren en ons assortiment te verbreden”, legt Hulsen uit. “Dus kom maar op met de problemen, wij vinden de oplossing wel.”

